

- Не считай партнёров по делам своими близкими родственниками, не называй их "родной".
- Держи дистанцию
- Будь вежлив, но сдержан, не говори лишнего.
- Согласуй со своими поставщиками партнёрами, какую информацию можно давать открытой текстом.
- Не работай сразу на две стороны - может оказаться между двух стульев.
- До основных переговоров познакомься с будущими партнёрами, наци с чиму общие позиции.
- Узнай мнение поставщиков партнёров на новые контакты.

- Не доверяй абсолютно никому.
 - Страйся увидеть себя объективно "со стороны".
 - Не бойся узнав о себе мнение поставщиков партнёров и родственников.
 - Совершенностейся, а не находи страх перед твоими первозданными состояниями,
 - Не устраивай интриг.
- Для В.Ф.



16.01.96.

Главное Адмиралтейство.
Музей антропологии и этнографии
имени Петра Великого (Кунсткамера).
Исаакиевский собор.
Скульптура "Церера" в Летнем саду.

Foto A. Рязанцева
Оформление В. Бейлина

